

Отзыв о тренинге
«Вы или Вас: профессиональная эксплуатация
подчинённых»
16.07.2014, г. Барнаул

Рожнова Юлия , директор Операционного офиса ОАО «КБ Акцепт»:
Очень живо и содержательно, новый взгляд на менеджмент.

Мельников Алексей Витальевич , генеральный директор ЗАО «СЭУС»:
Было полезно знакомство с концепцией А.С. Фридмана. Интересны его взгляды на требования к руководителю и схемы мотивации.

Капранов А.В. , психолог:
Рад, что воспользовался возможностью и поучаствовал в этом тренинге. Все очень хорошо и понятно систематизировано.

Участник тренинга:
Приятно встретить и послушать компетентного человека. Особенно полезным для себя считаю треугольник «execution» и важность регламентов.

Сиденко Евгений Анатольевич , Генеральный директор ООО «Церес Групп»:
Просто. Понятно. Полезно

Александр , Мария-ра :
Впечатление положительное, четкие советы по «узким» проблемам, афоризмы - смешные, чёткие, «в яблочко».

Елена , салон оптики «Престиж»:
Было полезно: обоснование системного характера. Хотелось бы подробнее про делегирование.

Пашаева Ольга Николаевна , директор ИД «Регион» (ТВ Катунь-24) :
Отличная организация, правильная атмосфера. Тренер харизматичный, профессиональный лектор с большим практическим опытом, острым умом!

Захаров Евгений , Исполнительный директор , группа компаний Absolute
Общее впечатление: Организация семинара на высшем уровне. Обстановка рабочая, питание - удобно со включенным обедом. Полезно было: важность информации в текущий момент. Понравилась простота донесения информации, грамотная структура изложенной информации. Ну, и сам Александр Фридман!!! Хотите что-то поменять в вашей организации начните с Фридмана!

Шустов В.А. , Мария-ра:

Общее впечатление: положительные, много полезных штучек. 70% - было известно, 30% - новых штрихов к общему видению

Татьяна Сушенцова , газета «Золотой Рог», Владивосток.

Александр Фридман: "Я продаю инструменты, а не веру"
http://www.zrpress.ru/business/vladivostok_19.06.2013_61415_aleksandr-fridman-ja-prodaju-instrumenty-a-ne-veru.html